

Peak Performer - webinar

**Start
11 feb
2019!**

Why They Buy - GRUND (3 webinar)

Hur din kunds värderingar påverkar om de köper eller inte köper av dig	11 februari	11.00-13.00
Identifiera din kunds värderingar och grunden till deras köpbeslut	11 mars	11.00-13.00
Kommunicera i enlighet med din kunds värderingar - öka lojalitet och få nykunder	8 april	11.00-13.00

Ovan webinar repeteras också vid nedan tillfällen, i samma ordning:
13 maj kl 11.00-13.00, 10 juni kl 11.00-13.00, 8 juli kl 11.00-13.00.

Why They Buy - BUSINESS (6 webinar)

Why They Buy i egna verksamheten	1 mars	12.00-13.00
Strukturerad kundvård	29 mars	12.00-13.00
Nätverka & skapa connection	3 maj	12.00-13.00
Öka merförsäljningen	30 maj	12.00-13.00
Värderingsstyrd marknadskommunikation	27 juni	12.00-13.00
Steg för steg - Öka omsättningen & spara tid	18 juli	12.00-13.00

Bonus: Why They Buy audioträning (eng), cirka 4 timmar, fördelat på Blueprint, Action, Nurturing, Knowledge. 6 kapitel för varje: Overview, Behaviors, Like & Dislikes, Clues, Scripts, Summary.

Info: Webinaren hålls via Zoom som är gratis och enkelt laddas ner till dator, surfplatta eller mobil. Vi pratar svenska på samtliga webinarer.

Pris: 330 kr/tim för deltagande i samtliga webinarer ovan datum. Totalt 18 timmar, 5.940 kr + moms. Betalning fördelas över tre kortbetalningar. Första vid registrering på 1.000 kr + moms, andra 2.470 kr + moms vid kursstart och tredje 2.470 kr + moms sex veckor efter kursstart.

Boka: För att boka din plats på Peak Performer Webinar så gör du det på <https://regiuminternational.com/peakperformer>. Vid frågor är du välkommen att ringa till Robert Bloom på 0763-210626 eller maila till: robert@regiuminternational.com.